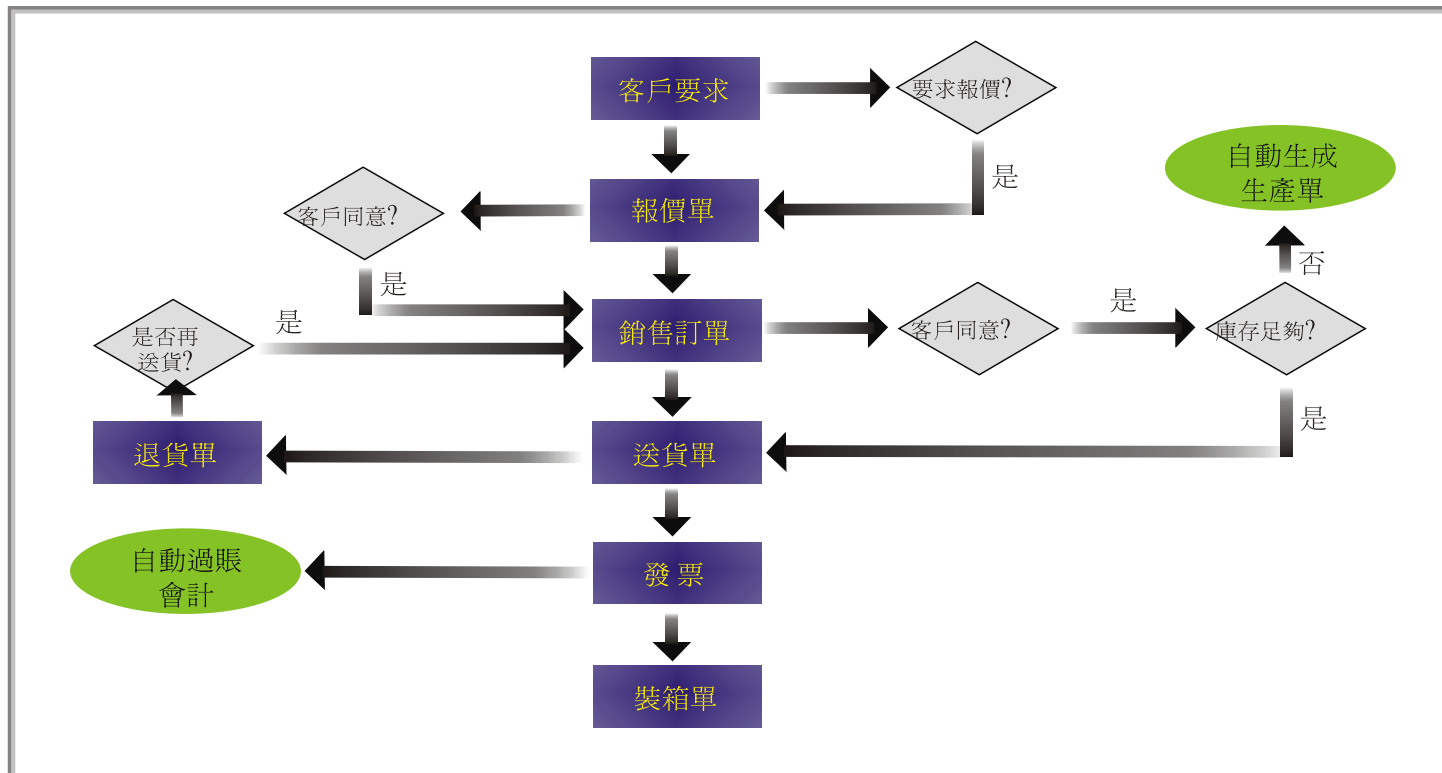




## Method ERP

### Sales Module (銷售模組)



#### 主要特點:

- 提供客戶基本資料、客戶全稱、客戶類別，客戶狀態、營業員，客戶地址、聯絡人，結算貨幣、價格條款、付款條款、貨運條款、送貨條款、單價類別、發票折扣、用戶自訂分類描述。支援多貨幣管理、支援多種送貨地址管理，支援相關單據自動發電郵至相關聯絡人及營業員功能。
- 支持html及pdf列印格式。系統提供自動生成主生產計畫功能。同時支援函式庫存貨品預留，並可進行預留數量調整。
- 對客戶訂單作全面跟蹤，隨時掌握訂單的計畫、排產、送貨、結算等動態資訊。
- 提供產品銷售情況統計表，訂單完成情況等各類統計報表，以全面了解產品的銷售狀況。
- 提供產品的生產情況、餘數分析表，以全面瞭解、計劃產品的生產，以便及時掌握送貨計畫執行情況，以保證銷售訂單的順利完成。
- 提供銷售營利分析報表，以便於公司充分了解現時經營狀況。
- 提供計劃送貨分析、實際送貨分析及計劃與實際差異分析，準確把握銷售送貨狀況。
- 提供隨時查詢、列印訂單的計畫、排產、送貨等進展情況，提高訂單執行率。
- 提供預算銷售分析，可以通過預算銷售訂單進行物料需求分析，進行物料計畫採購。

#### 主要功能:

- 對銷售業務的全過程進行線上即時跟蹤方式，以保證能及時地查詢和統計最新行銷資訊。
- 對客戶歷史訂貨情況的統計分析，及時掌握市場動態。
- 提供訂單允許分批送貨，多次開立發票，為銷售業務提供充分方便性和靈活性。

#### 優點:

- 強化對客戶的資料管理，有效分析客戶交易情況
- 全面監控銷售訂單的完成狀況，及時作出突發的應變。
- 信貸的監察，在報價、銷售訂單及出貨時只需點擊信貸按鈕，系統即時提示收款狀況。
- 提升銷售流程的準確性，全面監察銷售訂單的完成狀況。
- 有效提升銷售訂單的交貨期及客戶的滿意程度。

